

«Иртыш» — надежное решение для водоканала



Новочеркасский водоканал решает проблему реконструкции городских водных сетей, используя российские насосы серии «Иртыш»

На рынке насосного оборудования представлен широкий выбор решений как российских, так и зарубежных производителей. Но опыт последних лет эксплуатации импортной техники в отечественных водных системах выявил ряд негативных факторов. К такому выводу пришли и в Новочеркасске. Руководство водоканала имеет богатый опыт сотрудничества со многими производителями и поставщиками насосного оборудования. Однако приоритет отдает российскому производителю — омскому заводу «Взлет», который производит насосы серии «Иртыш».

автор **Алексей Меркулов**

«С омскими производителями мы работаем с 1995 года, — говорит главный механик МУП «Городской водоканал Новочеркасска» Александр Щетковский. — В нашем хозяйстве есть как насосы небольшой мощности, так и крупные стационарные агрегаты. В этом году мы планируем провести еще одну закупку насосов сухой и погружной установки, которые ранее отлично себя зарекомендовали. Приведу пример. Несколько лет назад нашему водоканалу сдали насосную станцию одной из го-

родских больниц. Проект ее восстановления был крайне дорогостоящим, на его реализацию ушел бы год! Мы нашли удачное решение проблемы, установив погружные насосы в колодце. Трудный вопрос, связанный с восстановлением объекта, был, таким образом, решен в течение недели! Три года эта станция работает без перебоев».

Часто проблемы приходится решать в аварийных ситуациях: поломался самотечный коллектор, канализация завалилась, вода поднимается с колодца и топит город. Работа дежурных аварийных бригад местного водоканала напоминает

труд пожарных: аварию необходимо устранить в кратчайший срок, а оборудование, которое применяется в подобных случаях, используется при пожаротушениях. Аварийные машины, укомплектованные небольшими насосами ПФ-30 (погружного типа), оперативно решают вопрос путем откачки воды на другой «незабитый» участок водной сети.

Омские насосы «Иртыш» успешно работают в ряде российских городов: Сочи, Нижнем Новгороде, Набережных Челнах, Красноярске, Мурманске, Нижнем Тагиле, Томске. «Все мы сталкиваемся с одними и теми же проблемами. Старое оборудование требует замены. Импортная продукция дорого обходится как при покупке, так и в обслуживании. Ее надежность не всегда стопроцентная, а цена может быть в два-три раза выше по сравнению с российскими производителями. Опыт сотрудничества с иностранными производителями показал, что срочный вопрос замены какой-либо детали или поставки целого агрегата может затянуться, — говорит Александр Щетковский. — Омский завод решает такие проблемы в минимальные сроки. Если другие производители могут несколько месяцев тянуть с поставкой оборудования, то «Взлет» делает это в недельный срок. Качество продукции также не вызывает нареканий. Нам звонили из Таганрога, Шахт по поводу работы омской продукции, и, насколько мне известно, местные специалисты тоже сделали выбор в пользу «Иртышей».

С появлением дилера омского завода «Взлет» компании «ЮгПромСнаб» вопросы, связанные с обслуживанием оборудования, решаются еще более оперативно. Регулярно проводится изучение отзывов клиентов, благодаря чему в новых моделях выявленные недочеты устраняются. «Специалисты спрашивают, что чаще выходит из строя, какие проблемы возникали при эксплуатации. Однако зачастую мне им нечего ответить: за все время их надежной работы серьезных поломок не случилось», — говорит Александр Щетковский.

ООО «ЮгПромСнаб» — официальный дилер ОДО «Предприятие «Взлет»: 344113 г. Ростов-на-Дону, ул. Орбитальная, 46, тел.: (863) 230-88-55, 230-88-44, www.ugpromsnab.rostov-don.ru